-

https://cordes-bruns.de/job/makler/

Immobilienmakler (m/w/d) am Standort Verden und Bremen

Arbeitgeber
Cordes & Bruns Immobilien GmbH & Co. KG

Arbeitspensum
Vollzeit

Start Anstellung
per sofort

Dauer der Anstellung
Unbefristet

Industrie / Gewerbe
Immobilien

Arbeitsort
Ostertorstr. 11, 27283, Verden, Niedersachsen, Deutschland

Arbeitszeiten
Variabel

Beschreibung

Ein traditionsreiches Familienunternehmen mit zwei Standorten und über 65 Jahren Erfahrung am Markt. Bei uns trifft gewachsene Kompetenz aus mehreren Generationen auf eine moderne, flexible Arbeitsweise – auch mit Blick auf Familie und Arbeitszeiten. Dich erwartet ein langfristig sicherer Arbeitsplatz in einem Umfeld, das auf Zusammenarbeit setzt, und ein Team, das sich wirklich auf deine Unterstützung freut.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

Der Schwerpunkt deiner Tätigkeit liegt klar auf der Vermietung von Wohn- und Gewerbeimmobilien, wobei perspektivisch auch Verkäufe hinzukommen.

Ein großer Teil der Anfragen – insbesondere im Bereich Vermietung (wir werden im laufe des Jahres einen weiteren Kundenstamm mit rund 450 Wohnungen in und um Bremen aufnehmen) – kommt direkt aus unserer Hausverwaltung, sodass du auf eine solide Auftragsbasis zurückgreifen kannst.

Darüber hinaus akquirierst du eigenständig neue Mandate, selbst beschaffte Aufträge werden dabei prozentual höher vergütet.

Du begleitest Eigentümer und Interessenten vom Erstkontakt bis zum Abschluss, organisierst Besichtigungen, führst Verhandlungen und sorgst für einen reibungslosen Ablauf.

Bei all dem arbeitest du eng mit unserem Team aus der Verwaltung zusammen.

Es wird für dich einen festen Tag im Immobilienshop (Große Straße 60 in Verden) geben. An diesem Tag kannst du deine Objekte pflegen und sicherlich den einen oder anderen Kunden aufnehmen.

Qualifikationen / Anforderungen

Du bringst Erfahrung im Immobilienvertrieb mit oder hast eine abgeschlossene Ausbildung im Vertrieb – eine der beiden Voraussetzungen sollte auf jeden Fall erfüllt sein.

Im Umgang mit Kunden trittst du sicher, freundlich und verbindlich auf und hast ein gutes Gespür für Verkaufssituationen. Du kommunizierst klar, verhandelst geschickt und behältst dabei immer das Ziel im Blick. Deine Arbeitsweise ist selbstständig, strukturiert und konsequent kundenorientiert. Idealerweise kennst du dich im regionalen Immobilienmarkt bereits gut aus. Ein Führerschein der Klasse B ist Voraussetzung.

Leistungen der Anstellung

Dich erwartet eine unbefristete Festanstellung mit einem attraktiven Fixum (Sockelbetrag) plus leistungsabhängiger Provision (Sozialversicherungspflichtig). Du arbeitest in einem eingespielten und unterstützenden Unternehmen mit moderner Infrastruktur und profitierst von unserem über Jahre aufgebauten

Kunden- und Objektbestand – von Verwaltungskunden über Vermietung und Verkauf bis hin zur Bewertung. Dabei hast du die Freiheit, deine Arbeitszeit flexibel zu gestalten und eigenverantwortlich zu arbeiten. Gleichzeitig bieten wir dir Entwicklungsmöglichkeiten in einem stabilen, inhabergeführten Unternehmen. Für Kundentermine stellen wir dir selbstverständlich ein Firmenfahrzeug zur Verfügung.

Kontakte

Unsere Personalleiterin Frau Christina Ravens freut sich auf Ihre Bewerbungsunterlagen – samt Angabe Ihrer Verfügbarkeit, **schriftlich oder per E-Mail, personal@cordes-bruns.de.**